

INHOUDELIJK VERSLAG

Infosessie - Toekomst van het Europees handelsbeleid

Kader.....	2
Praktisch.....	2
Programma en sprekers.....	2
Inleiding.....	3
Luik 1 - Nieuwe soorten handelsakkoorden.....	3
Waarom niet enkel vrijhandelsakkoorden?.....	3
Welke soorten handelsakkoorden zijn er?.....	4
Digital Trade Agreements.....	4
Sustainable Investment Facilitation Agreements (SIFA's).....	5
Clean Trade and Investment Partnerships (CTIP's).....	5
Conclusie.....	6
Luik 2 - Update vrijhandelsakkoorden.....	7
Het Europees handelsbeleid - algemeen.....	7
Overzicht van vrijhandelsakkoorden.....	9
Afgesloten/goedkeuringsprocedure.....	9
In onderhandeling.....	10
EU-Mercosur Partnership Agreement.....	12
EU-India vrijhandelsakkoord.....	13
EU-VS tarievenakkoord.....	14
Slotwoord.....	15
Voorafgaande vragen van de deelnemers.....	16
Struikelblokken en opportuniteiten.....	16

Toekomst van het Europees handelsbeleid

Infosessie door DKBUZA en VLEVA

14 oktober 2025

Kader

De internationale handel staat onder druk. Geopolitieke spanningen, een tarievenoorlog met de VS en de toenemende concurrentie uit China zetten de EU voor grote uitdagingen. Tegelijk biedt deze dynamiek nieuwe mogelijkheden: de EU kan haar handelsstrategie versterken door enerzijds nieuwe partners aan te trekken en anderzijds innovatieve soorten handelsakkoorden af te sluiten.

Praktisch

- Datum: dinsdag 14 oktober 2025, van 10.30 tot 12.00 uur
- Fysiek evenement: de Permanente Vertegenwoordiging van Vlaanderen bij de EU
- Aantal inschrijvingen: 50
- Aantal deelnemers: 35

Programma en sprekers

10.00 u. - Welkom met koffie en thee

10.30 u. Inleiding

Gaëtan Poelman - Diplomatiek Vertegenwoordiger van Vlaanderen bij de EU

10.35 u. Toelichting: nieuwe soorten handelsakkoorden en Q&A

Jan-Willem Verheijden - Beleidsmedewerker DG Trade bij de Europese Commissie

11.05 u. Handelsupdate: EU-vrijhandelsakkoorden en Q&A

Erik Vanderheyden, Filip Batselé en Hanne Willems - Beleidsadviseurs Internationale Handel en Investerings bij DKBUZA

11u55 – Slotwoord

Hazel Tyssen, Liaisonofficer voor Economie, Werk & Sociale zaken bij VLEVA

12u00 – Netwerklunch

Inleiding

- Gaëtan Poelman, diplomatiek Vertegenwoordiger van Vlaanderen bij de EU

Het Europees handelsbeleid is een thema dat niet uit de actualiteit weg te denken is en dat ook de **Vertegenwoordiging van Vlaanderen bij de EU** nauw bezighoudt. Zij spelen een actieve rol: ze brengen ideeën, bezorgdheden en belangrijke rode lijnen naar voren door deel te nemen aan formele beslissingsprocessen en door contacten bij de Europese instellingen te onderhouden.

Het huidige handelsbeleid laat zien dat er geen zekerheden meer zijn. Dit vraagt om een heruitvinding van bestaande strategieën: we moeten creatief zijn, hoopvol blijven en veerkracht tonen. Om deze uitdagingen het hoofd te bieden, zijn inspanningen van iedereen nodig.

We zijn verheugd dat DKBUZA en VLEVA deze infosessie organiseren, waarin het publiek niet alleen nieuwe inzichten kan opdoen, maar ook actief hun stem in het debat kan brengen.

Luik 1 - Nieuwe soorten handelsakkoorden

- Jan-Willem Verheijden, beleidsmedewerker DG Trade bij de Europese Commissie

= *presentatie: slides 5-12*

Waarom niet enkel vrijhandelsakkoorden?

Klassieke handelsverdragen blijven volgens de Europese Commissie een zeer impactvol instrument en vormen nog steeds de beste manier om handel en investeringen te bevorderen. Toch zijn er enkele beperkingen:

- **The best is the enemy of the good:** alomvattende onderhandelingen kosten veel tijd. Bijvoorbeeld, het Mercosur-akkoord nam 20 jaar in beslag, terwijl zelfs de relatief soepele onderhandelingen met Nieuw-Zeeland 7 jaar duurden.
- **It takes two to tango:** sommige partners zijn simpelweg niet geïnteresseerd in een vrijhandelsverdrag en willen hun markten niet verder liberaliseren, zoals bijvoorbeeld Zuid-Afrika.
- **Gerichte aanpak:** door te focussen op sectoren die strategisch belangrijk zijn en synergieën te zoeken met andere beleidsterreinen, kunnen concrete resultaten sneller worden behaald.

Dergelijke aanpak kan bovendien een eerste stap zijn naar een volledig handelsakkoord. Zo heeft Angola bijvoorbeeld een Sustainable Investment Facilitation Agreement, en toont het nu ook interesse in het bredere handelsakkoord met de landen uit Zuidelijk Afrika.

Welke soorten handelsakkoorden zijn er?

- **Digital Trade Agreements:** momenteel afgesloten met drie Aziatische landen, gericht op het vrij verkeer van gegevens en bescherming van bedrijfsgevoelige informatie.
- **Sustainable Investment Facilitation Agreements:** afgesloten met Angola, met plannen om soortgelijke akkoorden met andere landen te sluiten.
- **Clean Trade and Investment Partnerships**
- **Andere vormen van samenwerking via platformen, zoals:**
 - Trade and Technology Councils met de Verenigde Staten en India, gericht op technologische samenwerking en handelsvraagstukken.
 - Nieuw samenwerkingsverband met de CPTPP (Comprehensive and Progressive Trans-Pacific Partnership): deze groep bestaat uit 12 landen die een handelsakkoord hebben afgesloten. In de State of the Union heeft voorzitter Von der Leyen aangekondigd dat de EU haar samenwerking met deze groep wil intensiveren.

Digital Trade Agreements

Doel: waarborgen van open, eerlijke en veilige handel in de digitale economie. Dit omvat onder andere het vrij verkeer van gegevens, altijd met respect voor de Europese privacyregels.

Cruciale bepalingen:

1. Datagegevenslocalisatie voorkomen: derde landen mogen bedrijven niet verplichten om gegevens uitsluitend binnen hun grenzen op te slaan.
2. Bescherming van source-code: derde landen mogen geen toegang eisen tot de broncode van software, die essentieel is voor commerciële activiteiten van bedrijven.

Deze bepalingen zijn **relevant voor alle bedrijven** vanwege de toenemende digitalisering van de economie.

Momenteel zijn er **drie** Digital Trade Agreements afgesloten met Zuid-Korea, Singapore en Japan. Deze overeenkomsten zijn preferentiële akkoorden, toegevoegd als protocol aan bestaande vrijhandelsverdragen.

Op het **programma**: onderhandelingen met Canada en de mogelijkheid om iets op te zetten met een grotere groep landen, zoals de CPTPP-landen.

[Sustainable Investment Facilitation Agreements \(SIFA's\)](#)

Doel: Stelt ons in staat een dialoog te hebben en zeker te zijn dat essentiële voorwaarden voor onze investeerders van kracht zijn.

Het **ambitieniveau** ligt lager dan bij klassieke investeringsverdragen

→ de focus ligt vooral op transparantie en het verduidelijken van procedures voor vergunningen en licentie

Dit soort akkoord is vooral gericht op **ontwikkelingslanden**. Momenteel is er één verdrag afgesloten met Angola, maar er zijn onderhandelingen gepland met Ivoorkust, Ecuador en Egypte.

[Clean Trade and Investment Partnerships \(CTIP's\)](#)

Een nieuw instrument binnen het Europese handelsbeleid. Ze werden aangekondigd in de **politieke beleidslijnen van de Commissie Von der Leyen II** en markeren een vernieuwde, geïntegreerde aanpak van handel en investeringen.

Doel: de partnerschappen richten zich op de ontwikkeling van **schone waardeketens**, met bijzondere aandacht voor energiegrondstoffen, cleantech, goederen en diensten.

Nieuw element: whole-of-government approach.

- Dit betekent nauwe coördinatie tussen alle betrokken diensten, zodat de EU een samenhangend en aantrekkelijk totaalpakket kan aanbieden, dat naast regels ook investeringen en financieringsmogelijkheden omvat.
- Cruciaal om zich te onderscheiden van andere internationale spelers in de regio, zoals China.

Principe-akkoord met **Zuid-Afrika**: een platform dat belemmeringen voor investeringen in schone sectoren moet wegwerken. Dit is een vraaggestuurde aanpak: wanneer Europese bedrijven op

obstakels stuiten in Zuid-Afrika, wordt geprobeerd die concreet op te lossen. = pilootproject, na evaluatie uitbreiden naar andere landen

Conclusie

De nieuwe vormen van handels- en investeringsakkoorden vertonen enkele duidelijke **overeenkomsten** en **verschillen**.

- Overeenkomst: deze akkoorden kunnen sneller worden onderhandeld
- Verschillen:
 - **Bindend karakter:** de Clean Trade and Investment Partnerships (CTIPs) zijn niet juridisch bindend en bevatten geen mechanisme voor geschillenbeslechting, terwijl dat bij de Sustainable Investment Facilitation Agreements (SIFA's) en de Digital Trade Agreements wél het geval is.
 - **Preferentieel karakter:** niet alle akkoorden zijn exclusief voor de EU. Zo zijn de SIFA's niet preferentieel; bv wanneer een derde land een centraal loket instelt voor vergunningen, kunnen ook andere landen daarvan profiteren. De Digital Trade Agreements daarentegen zijn specifiek bedoeld voor de EU.
 - CTIP's worden **op maat** gemaakt met inachtneming van specifieke noden en belangen. Deze kunnen dus onderling ook verschillen.
 - **Relatie met vrijhandelsakkoorden:** soms worden deze nieuwe instrumenten toegevoegd als protocol aan een bestaand handelsverdrag, soms vormen ze een eerste stap naar een uitgebreider akkoord, en in andere gevallen staan ze volledig op zichzelf.

Luik 2 - Update vrijhandelsakkoorden

- Erik Vanderheyden, Filip Batselé en Hanne Willems - Beleidsadviseurs Internationale Handel en Investerings bij DKBZA

= presentatie: slides 15-45

Het Europees handelsbeleid - algemeen

Rolverdeling

De Europese Unie is een douane-unie, wat betekent dat de **Europese Commissie** de leiding heeft over het handelsbeleid. Zij is bevoegd voor het onderhandelen van handelsakkoorden, het nemen van beschermingsmaatregelen en het opleggen van tarieven.

Toch betekent dit niet dat de **lidstaten** geen rol spelen.

- In de Raad van de EU geven de lidstaten, op basis van een voorstel van de Commissie, een onderhandelingsmandaat.
- Tijdens de onderhandelingen geven ze hun belangen en rode lijnen aan, zowel offensieve (bevorderen van export) als defensieve (bescherming van eigen markten) standpunten.
- De uiteindelijke goedkeuring van de akkoorden gebeurt door de Raad, met gekwalificeerde meerderheid of met unanimité, afhankelijk van de inhoud van het akkoord.

De Belgische context

In België geldt dat zodra de lidstaten op EU-niveau een rol spelen, **ook de deelstaten** bevoegdheden hebben. Dit volgt het principe van *in foro interno, in foro externo*, wat betekent dat wie intern bevoegd is, ook extern mag vertegenwoordigen. Dit vloeit voort uit de Vierde Staatshervorming en wordt, met betrekking tot de vertegenwoordiging van België in de Ministerraden van de Europese Unie, geoperationaliseerd via het Samenwerkingsakkoord EU van 1994

Voor elk onderwerp binnen het **handelsbeleid** wordt bij consensus beslist tussen de bevoegde deelstaten en het federale niveau, onder meer tijdens de DGE-vergaderingen.

Vier pijlers (doelstellingen) van het Europees handelsbeleid

Het Europees handelsbeleid steunt op **vier pijlers**, die vervat zitten in elk vrijhandelsakkoord dat de Europese Unie afsluit.

1. **Openen van markten**

- De EU streeft ernaar andere markten open te stellen voor Europese bedrijven, maar stelt tegelijk ook de Europese markt open voor niet-Europese ondernemingen.
- De kern van elk akkoord is onder meer het wegwerken van tarifaire en niet-tarifaire belemmeringen. Soms worden onderdelen hiervan losgekoppeld en uitgewerkt in meer gerichte akkoorden, zoals de nieuwe vormen van handelsafspraken (bijv. Digital Trade Agreements).
- Thema's zoals oorsprongsregels en douaneregelingen vallen onder deze pijler.

2. **Competitiviteit waarborgen**

- Handelsakkoorden bevatten hoofdstukken over onder andere mededingingsregels, transparantievereisten en de bescherming van intellectuele eigendom, allemaal bedoeld om een gelijk speelveld te garanderen.

3. **Bevorderen van EU-waarden**

- De EU gebruikt haar handelsbeleid ook om haar waarden en normen wereldwijd te promoten, zoals duurzaamheid, mensenrechten, milieubescherming en klimaattactie. vb: hoofdstuk Handel en Duurzame Ontwikkeling
- Essentiële elementen van een akkoord (mensenrechtenclausules, Parijs Akkoord) → Bij schending van een essentieel element kan een akkoord gedeeltelijk of volledig worden opgeschort.

4. **Multilaterale samenwerking**

- De EU blijft sterk gehecht aan het multilaterale handelssysteem, met de Wereldhandelsorganisatie (WTO) als centrale actor.
- In elk handelsakkoord wordt verwezen naar WTO-afspraken en andere internationale conventies.

Totstandkoming van een vrijhandelsakkoord

Het afsluiten van een vrijhandelsakkoord is een langdurig en complex proces. Gemiddeld duurt het **zeven jaar** voor een relatief vlot traject, maar bij **moeilijke onderhandelingen** kan het proces tot **twintig jaar** in beslag nemen.

Het proces verloopt in verschillende fasen:

1. **Pre-onderhandelingen:** In deze fase wordt samen met het betrokken derde land de scope van het akkoord bepaald: welke thema's kunnen en willen beide partijen opnemen?
2. **Onderhandelingsmandaat:** de Raad van de EU verleent, op voorstel van de Europese Commissie, een mandaat waarin de doelstellingen, grenzen en prioriteiten van de EU worden vastgelegd.
3. **Onderhandelingen:** dit is het meest tijdsintensieve deel van het proces. De Commissie onderhandelt met het derde land, waarbij voortdurend een afweging wordt gemaakt tussen offensieve en defensieve belangen. Tegelijk wordt er teruggekoppeld met de lidstaten om hun standpunten en rode lijnen te bewaken.
4. **Sluiting en goedkeuring van het akkoord:** wanneer de onderhandelingen zijn afgerond, wordt het ontwerpakkoord beoordeeld door de Raad en het Europees Parlement. Afhankelijk van het karakter en de inhoud van het akkoord (bijvoorbeeld gemengd of exclusief EU-bevoegd) gelden verschillende goedkeuringsprocedures.
5. **Inwerkingtreding:** Na goedkeuring treedt het akkoord in werking. In sommige gevallen gebeurt dit voorlopig, in afwachting van ratificatie door alle nationale parlementen.

[Overzicht van vrijhandelsakkoorden](#)

De Europese Unie is **wereldleider in het sluiten van handelsakkoorden**. Op de website van DG Handel is een interactieve kaart beschikbaar die een volledig overzicht biedt van alle lopende, afgesloten en in onderhandeling zijnde akkoorden.

Afgesloten/goedkeuringsprocedure

Chili

- Dit akkoord illustreert het belang van de juridische en procedurele aanpak bij de goedkeuring van handelsakkoorden.
- Na afloop van de onderhandelingen bepaalt de Europese Commissie op welke manier een akkoord wordt voorgelegd aan de Raad van de EU. De gekozen methode heeft een grote impact: ze bepaalt of goedkeuring kan gebeuren via gekwalificeerde meerderheid of unanimititeit, en of ratificatie door de lidstaten noodzakelijk is.
- In het geval van Chili heeft de Commissie ervoor gekozen om het akkoord op te splitsen in twee delen: Een Interim Trade Agreement (tijdelijk handelsakkoord), dat enkel het

handelsluiting omvat, en een allesomvattend akkoord, waarin naast handel ook bredere samenwerkingsaspecten zijn opgenomen.

- Het voordeel van deze aanpak is dat het interimakkoord al in werking kan treden na goedkeuring door een meerderheid in de Raad, terwijl het volledige akkoord pas van kracht wordt na ratificatie door alle lidstaten.
- Deze methode biedt meer flexibiliteit en voorkomt langdurige blokkeringen, zoals die zich voordeden bij eerdere akkoorden, bijvoorbeeld met CETA. Zolang de lidstaten hiermee akkoord gaan en de Europese Verdragen deze werkwijze toelaten, is deze aanpak volledig rechtsgeldig.
- Volgende stappen: het tijdelijk akkoord is in werking getreden. Wachten op ratificatie voor het alomvattende akkoord.

Mexico

- Een modernisering van het oorspronkelijke akkoord dat dateert uit de jaren 2000
- Het betreft een beperkte overeenkomst, aangezien de handel in industriële goederen al grotendeels was geliberaliseerd. De modernisering focust vooral op: liberalisering van landbouwgoederen; hoofdstuk over diensten; bijgewerkte oorsprongsregels; en een modernisering van het investeringsakkoord.
- Voor de Europese landbouwsector heeft dit akkoord belangrijke voordelen, ook aangezien er meer agri-export is van de EU naar Mexico dan omgekeerd
- De volgende stappen: de overeenkomst is opgesplitst in een Interim Trade Agreement en een breder Global Agreement. Wachten op goedkeuring van de Raad, zodat het voorlopig akkoord in werking kan treden.

Indonesië

- De onderhandelingen zijn gestart in 2016. In de voorbije maanden is het proces versneld, mede door de geopolitieke context, en in september 2025 zijn de onderhandelingen afgerond.
- De volgende stappen omvatten de legal scrubbing en het opstellen van de finale teksten, waarna het akkoord zal worden voorgelegd aan de Raad van de EU.
- Het akkoord bestaat uit twee onderdelen: CEPA (Comprehensive Economic Partnership Agreement) en een IPA (Investment Protection Agreement)

In onderhandeling

Australië

- Sinds 2023 zijn er relatief weinig ontwikkelingen geweest rond het handelsakkoord met Australië.
- Australië was niet tevreden met het aanbod van Europese landbouwgoederen. De EU was niet tevreden met het Australische aanbod op het vlak van: movement of natural persons, bescherming van geografische indicaties, bepalingen voor energie, taksen op luxeauto's
- De volgende stappen zijn momenteel onduidelijk.

Thailand, Maleisië en de Filipijnen

De onderhandelingen met deze drie landen lopen al geruime tijd en de EU is tevreden met de geboekte vooruitgang:

- Thailand: de onderhandelingen werden heropgestart na eerdere blokkering. Zeker in de industriële sector zien we voor Vlaanderen heel wat exportmogelijkheden bij een deal met Thailand
- Filipijnen: heropgestart na het vertrek van president Duterte. Net zoals bij Mexico is er hier een Europese netto-export van landbouwgoederen naar de Filipijnen (o.a. zuivel)
- Maleisië: het akkoord wordt verwacht in 2026 of 2027. Strategisch belang: Maleisië is een belangrijke bron van zeldzame aardmaterialen, wat van geopolitiek belang is.

Verenigde Arabische Emiraten

- De onderhandelingen met de VAE zijn dit voorjaar opgestart. Voorzitter Von der Leyen had oorspronkelijk de ambitie om al in 2025 tot een akkoord te komen, wat vrij ambitieus is.
- Het akkoord wordt ook deels gezien als een testcase voor een mogelijke overeenkomst met een ruimere regio, namelijk de Gulf Cooperation Council (GCC), waarin ook Saudi-Arabië en Oman zijn opgenomen.
- Vlaamse belangen: export naar deze regio is groter dan de import. Import is vooral gericht op petroleum en export onder andere diamanten, machines, farmaceutica en landbouwproducten.

EU-Mercosur Partnership Agreement

Het EU-Mercosur Partnership Agreement is een **breed associatieakkoord**. Net zoals bij Chili is het akkoord opgesplitst in twee delen: een Interim Trade Agreement dat het handelsluik omvat, en het bredere akkoord.

Mercosur is een grote markt die nog geen andere vrijhandelsakkoorden heeft afgesloten met andere landen, waardoor de EU een **first mover advantage** heeft.

Openen van markten

- Tarief liberalisering: aanzienlijke verlaging van tarieven, vooral voor industriële goederen. Landbouwgoederen hebben enkele uitzonderingen.
- Overheidsopdrachten: de Mercosur-markt was vrij gesloten en de landen zijn geen leden van de Government Procurement Agreement (WTO). Specifieke uitzonderingen gelden voor Argentinië en Brazilië, maar in ruil heeft Brazilië toegang verleend tot subnationaal niveau.
- Grondstoffen: het EU-buitentarief vervalt, waardoor import goedkoper wordt, en Mercosur-landen schaffen ook hun exporttarieven af. Brazilië behoudt een uitzondering: het land mag opnieuw tarieven invoeren, dan moeten deze lager zijn voor de EU dan voor andere landen en altijd onder 25%.

Non-violation complaint mechanism (herbalanceringsmechanisme)

- EU en Mercosur kunnen een geschil starten over maatregelen waarvan bedrijven vinden dat ze de overeenkomst schaden.
- Een panel doet een uitspraak; dit kan ook over legale maatregelen gaan.
- Bij gelijk krijgen: de EU kan tarieven opnieuw instellen, maar deze moeten lager zijn dan voorheen. Schadelijke maatregelen hoeven niet te worden ingetrokken of aangepast.

Hoofdstuk handel en duurzame ontwikkeling

- Het Parijsakkoord is een essentieel element en Mercosur-landen verbinden zich ertoe ontbossing tegen 2030 te stoppen.
- Respect voor multilaterale conventies, zoals die van de Internationale Arbeidsorganisatie, is opgenomen.
- Het non-regressieprincipe bepaalt dat duurzaamheidswetgeving niet mag worden verzwakt om een competitief voordeel te verkrijgen.

Bilaterale vrijwaringsmaatregelen

- De EC heeft op 3 september een verordening voorgesteld om de vrijwaringsmaatregel operationeel te maken.
 - DG AGRI rapporteert elke zes maanden aan de Raad en het Europees Parlement over de toepassing van de maatregelen.
 - Bij gevoelige landbouwproducten kunnen snelle maatregelen worden genomen als blijkt dat EU-bedrijven schade ondervinden.
 - Voorlopige maatregelen kunnen binnen 21 dagen worden genomen bij voldoende risico.
 - Definitieve maatregelen volgen binnen vier maanden, indien invoerprijzen uit Mercosur minstens 10% lager liggen dan vergelijkbare EU-producten én er een stijging van 10% of meer van de invoer is, of een daling van 10% of meer van de invoerprijzen.

België en Vlaanderen analyseren momenteel deze maatregelen om hun **positie en belangen** verder te bepalen.

[EU-India vrijhandelsakkoord](#)

De onderhandelingen tussen de EU en India zijn in 2020 hervat en omvatten **drie onderdelen**:

1. Vrijhandelsakkoord (FTA)
2. Investeringsbeschermingsovereenkomst (IPA)
3. Overeenkomst inzake geografische aanduidingen (GI)

Het vrijhandelsakkoord heeft als doel **belemmeringen weg te nemen** voor bedrijven die willen exporteren naar India, met bijzondere aandacht voor kmo's.

- Beide markten worden verder opengezet voor diensten en overheidsopdrachten.
- Geopolitiek gezien biedt het akkoord nieuwe opportuniteiten, onder andere in het kader van de EU-strategie om handelsstromen te diversifiëren. De Europese Commissie streeft ernaar het akkoord in december 2025 af te sluiten.

Desondanks verlopen de onderhandelingen **moeizaam**, omdat India weinig bereid is tot concessies.

EU-VS tarievenakkoord

Sinds het aantreden van president Trump liepen de **spanningen** tussen de EU en de VS hoog op, met dreigingen van 30% tot 50% tarieven op EU-import.

- Juli 2025: Turnberry Agreement: een politieke deal
- Augustus 2025: Joint Statement: verduidelijking van wederzijdse verplichtingen, nog steeds niet juridisch bindend

Politieke verplichtingen van de VS:

- **VS-tarieven:** voor import uit de EU wordt een **15% all-inclusive tarief** toegepast, met enkele uitzonderingen.
- Sectie 232 (nationale veiligheidsonderzoeken):
 - Voor lopende onderzoeken naar farma, halfgeleiders, hout en timmerhout geldt een maximumtarief van 15% voor de EU, ook als de nationale veiligheidsmaatregelen hogere tarieven zouden toelaten.
 - Aluminium en staal: 50% tarief, maar met inspanning om met een “ring-fencing” tariefcontingent te werken.
 - Auto's en auto-onderdelen: tarief verlaagd van 27,5% naar 15% voor EU-export.
- Uitzonderingslijst: MFN-tarief blijft gelden (federal notice). De EU streeft naar uitbreiding.

Politieke verplichtingen van de EU:

- \$650 miljard aan **investeringen** in de VS, en **aankopen** van \$750 miljard aan energie uit de VS en \$40 miljard aan AI chips uit de VS
- **Dialogo over EU-regelgeving:** CBAM, EUDR, CS3D; mogelijkheden voor vereenvoudiging zonder rode lijnen te overschrijden. De VS krijgt geen uitzondering.
- Belangrijkste is de **eenzijdige tariefliberalisering** van de EU voor de VS:

Twee wetgevende voorstellen: (nog niet in werking)

- Kreeftenakkoord: tariefliberalisering voor bepaalde kreeftsoorten uit VS en Canada.
- Tariefliberalisering voor drie categorieën, waarbij gedeeltelijke of volledige opschorting mogelijk is indien de VS haar verplichtingen niet nakomt.
 - **Annex I – Industriële goederen:** 2/3 reeds geliberaliseerd; 1/3 met relatief laag tarief, nu volledig nul.

- **Annex II – Tarieftypes:** ad valorem-tarieven verlaagd naar nul, sommige specifieke tarieven blijven gelden voor landbouwgoederen (voor Vlaanderen beperkt aantal producten).
- **Annex III – Landbouwproducten:** 20 producten met tariefcontingenten; voornamelijk niet-gevoelige producten of producten die niet in de EU worden geproduceerd.

→ Budgettaire impact: EU-inkomstenverlies door tariefverlagingen: geschat op €5 miljard per jaar door de Europese Commissie

Slotwoord

VLEVA blijft het Europees handelsbeleid nauw opvolgen.

- Check regelmatig onze [website](#) en schrijf je in op onze [nieuwsbrief](#) voor updates.
- Lees enkele interessante VLEVA-artikels
 - o [EU-handelsrelaties in beweging](#) (EU-VS, EU-VK, stand van zaken in FTA's)
 - o [EU versterkt handel met Latijns-Amerika](#) (EU-Mercosur & EU-Mexico)
 - o [Nieuwe EU-India agenda onthuld](#)
 - o [Handelsakkoord met Indonesië opent kansen](#)
- Contact: hazel.tyssen@vleva.eu

Het Departement Kanselarij en Buitenlandse Zaken (DKBUZA) is binnen de Vlaamse Overheid de bevoegde administratie voor het Europese handels- en investeringsbeleid.

- [Website](#)
- Contact: Team EU & Handel
 - filip.batsele@vlaanderen.be
 - erik.vanderheyden@vlaanderen.be
 - hanne.willems@vlaanderen.be

Voorafgaande vragen van de deelnemers

1. Wat is de rol/slagkracht van het WTO in nieuwe handelsakkoorden ? Worden regels hervormd na recente gebeurtenissen ? (FIT)
2. Hoe kan Europa duurzaamheidseisen nagaan bij niet-Europese voedingsproducten? (ILVO)
3. Hoe de balans houden tussen handelsakkoorden en bescherming van de Europese markt? (TOPSOE)
4. Hoe zorgt de EU ervoor dat kritieke grondstoffen binnen Europa blijven en niet tegen een goede prijs naar China (en andere landen) geëxporteerd worden? (KU Leuven)
5. We merken dat Europa, in navolging van andere machtsblokken in de wereld, meer en meer nadenkt over strategische autonomie. In hoeverre zet dit een rem op de lopende en toekomstige onderhandelingen van nieuwe vrijhandelsakkoorden? (Concordia)
6. Één van de meest vergevorderde cases is die met India. In hoeverre staat de rol van India als afnemer van Russische grondstoffen dit akkoord in de weg? (Concordia)

Struikelblokken en opportuniteiten

1. Het structureel niet meenemen van ongelijke productievoorwaarden en de controle erop (Boerenbond)
2. Ik hoor vaak van bedrijven dat de informatie over de handelsakkoorden en de voordelen die ze kunnen bieden niet gemakkelijk tot bij hen geraken. Daarnaast maken deze voordelen minder deel uit van de share of mind bij een ondernemer, terwijl dat wel zou kunnen helpen bij het maken van keuzes rond (nieuwe) exportmarkten. (Voka Mechelen-kempen)
3. WTO-instrumenten en handelsbeschermingsmaatregelen: de EU gebruikt antidumpingmaatregelen en subsidiesonderzoek om oneerlijke concurrentie door Chinese bedrijven tegen te gaan. Omgekeerd, ogenschijnlijk als vergelding, doet China dat nu ook voor onder meer varkensvlees, zuivel, brandy. Voor varkensvlees stelde China op 10 september, met quasi onmiddellijke ingang, anti- dumping invoerrechten in, wat de Europese sector schaadt. Europa's concurrenten, met name in Zuid-Amerika, profiteert hiervan. (VLAM)
4. Niet duurzame voedselproductie in niet-Europese landen, wat in een vrije markt een rem zet op een doorgedreven verduurzaming van de Europese, primaire sector (ILVO)
5. Moeilijk om competitief te blijven zonder bescherming in de regelgeving (TOPSOE)
6. Struikelblokken: Onvoorspelbaarheid & onzekerheid (Alongside)
7. Er zijn steeds minder EU R&D-fondsen voor belangrijk onderzoek naar duurzame technologieën voor de extractie van grondstoffen, terwijl de vraag naar grondstoffen de

komende jaren enorm zal stijgen door de transitie naar een duurzame economie en de digitalisering van de samenleving. Deze ontwikkeling is paradoxaal voor de implementatie van de Critical Raw Materials Act. (KU Leuven)

8. Ontoegankelijke regelgeving - opvolgen tarieven en sancties (FOD economie)